

# Effizientes vernetztes Arbeiten mit dem Business Contact Manager von MS Outlook

Seminarangebot - *Offenes Seminar*

---

<b>Zielsetzung</b>	Dieses eintägige Seminar richtet sich an Mitarbeiter des Vertriebs, Marketings, Kundendienstes etc., die im Rahmen ihrer täglichen Kommunikation mit Kunden, Partnern und Kollegen bereits Microsoft Outlook einsetzen und das Zusatzmodul BCM als effizientes Kundenbindungsinstrument einsetzen wollen.  Sie werden in die Lage versetzt, die besonderen Funktionen dieses Systems und die Unterschiede zu MS Outlook für Ihren beruflichen Alltag gezielt zu nutzen.
<b>Referenten</b>	Maria E. Schmidt – Senior-Beraterin und Coach für Marketing und Vertrieb Gerd Zillmer – Senior Berater und Coach für IT und Organisation



<b>Themen</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Firmenverflechtungen und Kontakthierarchie</li><li>• Historie</li><li>• Verkaufschancen</li><li>• Marketingaktivitäten</li><li>• Berichtswesen</li><li>• Individuelle Maskenanpassungen</li></ul>
<b>Ort, zeitlicher Umfang</b>	Das Seminar findet in Abhängigkeit von der Anzahl der Teilnehmer in den Trainingsräumen der <b>B O A GmbH</b> statt oder in den Seminarräumen des MTGZ, Menden. Das Seminar beginnt um 9.00 Uhr und endet um 17.00 Uhr.
<b>Teilnehmer</b>	Mindestteilnehmerzahl 4 Personen.
<b>Teilnahmegebühr</b>	380 Euro zzgl. MwSt. pro Teilnehmer, einschließlich der Seminarunterlagen und des Teilnahmezertifikats. Bildungsschecks werden angenommen.
<b>Termine</b>	Nach Vereinbarung  Anmeldungen bitte an <a href="mailto:ms@boa.de">ms@boa.de</a>